



## Nail ŞENGÜN Kimdir?

1970 yılında Almanya'da doğan Nail Şengün 1991-1993 yıllarında Timpar Ltd.Şti.'nde satış temsilcisi olarak iş hayatına atıldı ve son bir yılında aynı şirketin Satış Eğitmeni olarak görev yaptı. 1993-1995 yılları arasında Denizlispor Kulübü Halkla İlişkiler Koordinatörlüğü, 1995-1997 yıllarında ise Aysan Dekoratif Raf Sistemleri Ltd.Şti.'nde Pazarlama ve Satış Müdür Yardımcılığı görevlerinde bulundu.

1997 yılında Denizli'nin ilk iş dünyasına yönelik eğitim ve danışmanlık şirketi olan **Bilgi Birikim İnsan Kaynakları Eğitim Merkezi**'nin kurucuları arasında yer aldı ve yöneticiliğini yürüttüğü bu merkezde 2009 yılına kadar eğitim ve danışmanlık hizmetleri verdi.

Bu şirkette görev yaptığı dönemde; 1998-2004 yıllarında MÜSİAD Denizli Şubesi eğitim danışmanlığı, 2003-2005 yıllarında KOSGEB eğitmen ve danışmanlığı, 2002-2006 yılları arasında Ege Peryön Derneği Denetleme Üst Kurulu Üyeliği, 2006-2008 yıllarında ise Denizli Ticaret Odası Meclis Üyeliği görevlerinde bulundu.

2009-2012 yılları arasında İttifak Holding'de Eğitim Koordinatörü olarak görev yapan Nail Şengün halen kurucusu olduğu **NAİL ŞENGÜN AKADEMİ** çatısı altında;

- Pazarlama ve Rekabet Stratejileri Geliştirme
- İnovasyon
- Yönetimsel ve Kurumsal Gelişim
- İş Gören Gelişimi
- Süreçlerle Yönetim ve İç Kontrol

konularında eğitim ve danışmanlık hizmetleri vermektedir.

Anadolu Üniversitesi, İşletme Fakültesi Yönetim Organizasyon Bölümü mezunu olan Nail ŞENGÜN bugüne kadar Türkiye'nin birçok ilinde vermiş olduğu konferansları ve eğitim seminerleri ile 30,000'den fazla kişiye ulaşmış ve 100'den fazla işletme, kamu kurumu ve sivil toplum Kuruluşuna eğitim ve danışmanlık hizmeti vermiştir.

Nail ŞENGÜN evli ve bir çocuk babasıdır.

## Eğitim ve Danışmanlık Hizmeti Verdiği Kurum ve şirketler

- TARIM KREDİ KOOPERATİFLERİ** – Ankara 2018  
**KADIKÖY BELEDİYESİ** – İstanbul 2018, 2015  
**ŞAKALAK** – Konya 2018, 2016, 2015  
**DEVLET MALZEME OFİSİ** – Ankara 2018,2017,2016  
**DİZAYNO** – Konya 2017  
**MOTUS** – Konya 2018, 2014, 2013  
**VAN YÜZÜNCÜ YIL ÜNİVERSİTESİ** – Van 2016  
**KONİZMA** – Konya 2016  
**TÜRKİYE ADALET AKADEMİSİ**– Ankara 2015  
**MEVLANA KIZ ÖĞRENCİ YURDU** – Ankara 2015  
**KAMU DENETÇİLİĞİ KURUMU** – Ankara 2015  
**YILDIRIM BEYAZIT ÜNİVERSİTESİ** – Ankara 2015  
**KOMEK** – Konya 2015  
**SERİN TREYLER** – Konya 2014, 2013  
**KOPPERT** – Antalya 2014  
**HOTEL KARİA PRİNCESS** – Bodrum 2013  
**ENKA SÜT** – Konya 2013, 2009, 2008  
**ESSENORA** – İstanbul 2013  
**FUZUL** – İstanbul 2012  
**EGEM TEKSTİL** – Denizli 2012  
**İTTİFAK HOLDİNG** – Konya 2011, 2010, 2009  
**ADESE** – Konya 2011, 2010, 2009, 2007  
**KONYA POSTASI** – Konya 2011  
**İMAŞ MAKİNA** – Konya 2011, 2009  
**REKLAM TOPLULUĞU** – Konya 2010  
**AYDIN BELEDİYESİ** – Aydın 2009  
**GENÇ MÜSİAD KONYA** – Konya 2009  
**ALBAŞ** – İzmir 2008  
**SERVERGAZİ DEVLET HASTANESİ** – Denizli 2008  
**HİDROMAS** – Konya 2007  
**TÜRKER OFSET** – Denizli 2007, 2006  
**TUZLA BELEDİYESİ** – İstanbul 2007, 2006  
**DENİZLİ DEVLET HASTANESİ** – Denizli 2006, 2004  
**ŞİRİKÇİOĞLU BONMARŞESİ** – Kahramanmaraş 2006  
**KOSGİAD** – Konya 2005  
**STROTON** – Konya 2005  
**ELMALI KAYMAKAMLIĞI** – Antalya 2004  
**ANTALYA TİCARET ODASI** – Antalya 2004  
**GAMATEKS** – Denizli 2004  
**BİLTEKS** – Denizli 2004  
**KALEİÇİ ESNAFLAR DERNEĞİ** – Denizli 2004  
**UĞURLU BASKI BOYA** – Denizli 2004, 2003  
**UŞAK TİCARET ve SANAYİ ODASI** – Uşak 2004  
**75.YIL TEKSTİL MESLEK LİSESİ** – Denizli 2003  
**EYMER** – Denizli 2003  
**NESA TEKSTİL** – Denizli 2003  
**MÜSİAD DENİZLİ** – Denizli 2002, 2001, 2000  
**FUNİKA HOLDİNG** – Denizli 2001, 1999  
**ASLI TEKSTİL** – Denizli 2000  
**AYSAN RAF** – Denizli 1999  
**FATİH PROFİL** – Denizli 1999  
**TEİAŞ** – Ankara 2018, 2017  
**DESKİ** – Denizli 2018, 2017  
**TÜVASAŞ** – Adapazarı 2018, 17, 16, 15  
**ALCAS ALÜMİYUM** – Tekirdağ 2017  
**OKKALAR İNŞAAT** – Konya 2017  
**SİNOP ÜNİVERSİTESİ** – Sinop 2016  
**SİGORTAMAKS** – Konya 2016, 2015, 2014  
**ULUSAN** – Konya 2016, 2015, 2014  
**EÜAŞ** – Ankara 2015  
**TÜVASAŞ** – Adapazarı 2015  
**BOTAŞ** – Ankara 2015  
**REMETTA** – İstanbul 2015  
**ASKON KONYA** – Konya 2015  
**KCD CAM DEKOR** – Konya 2015, 2014, 2013  
**EVİMSARAY** – İstanbul 2013  
**ÇELİKKAYALAR** – Konya 2013  
**HFS MADENCİLİK** – Konya 2013  
**AYCA SÜT** – Konya 2012  
**FALEZ** – Konya 2012  
**ZOROĞLU AVM** – Aydın 2012, 2009  
**SEHA YAPI** – Konya 2011, 2010  
**SELVA** – Konya 2011, 2010  
**NARİN PARK** – Çerkezköy 2011  
**POST AJANS** – Konya 2010, 2006  
**SARAYÖNÜ İ. H. L.** – Konya 2010  
**SEVİLENS** – Denizli 2009, 2008  
**BAŞARI TEKSTİL** – Denizli 2008  
**SAVAŞAN EMAYE** – Konya 2008  
**UMPAŞ HOLDİNG** – Uşak 2007  
**PEKDEMİR AVM** – Denizli 2007, 2006  
**7A MÜHENDİSLİK** – Uşak 2007, 2006  
**MERCEK** – Konya 2006  
**ROYA CAM** – Konya 2006  
**BRİLLANT** – İstanbul 2006  
**SADIK GROUP** – Denizli 2005, 2004  
**AKÜRÜN TEKSTİL** – Denizli 2004, 2002  
**KOSGEB** – Denizli 2004, 2003, 2002  
**AR DÖKÜM** – Denizli 2004  
**TURKUAZ TEKSTİL** – Denizli 2004  
**JCI DERNEĞİ** – Antalya 2004  
**OĞUZLAR TEKSTİL** – Denizli 2004  
**İPEKYOLU TEKSTİL** – Denizli 2004  
**SELCEN BELEDİYESİ** – Denizli 2004  
**ALCATEL KABLO** – Denizli – 2003  
**ATAK TEKSTİL** – Denizli 2003  
**OZANTEKS** – Denizli 2002, 2001  
**ALTINBAŞAK TEKSTİL** – Denizli 2001, 2000  
**ÇİÇEK TEKSTİL** – Denizli 2000  
**DENİZLİ BELEDİYESİ** – Denizli 1999  
**TOSUNOĞLU TEKSTİL** – Denizli 1999

# Eğitim Konuları

---

## Pazarlama ve Rekabet Geliştirme Eğitimleri

Rekabetle Başa çıkmak için

### REKABET YÖNETİMİ

Sürüden Ayrılma Cesareti Olanlara

### ADIM ADIM İNOVASYON

Rekabette Müşteriden Güç Almak

### MÜŐTERİ ODAKLI İŞ ve ÜRÜN TASARIMI

Sürdürülebilir Pazar Başarısı için

### STRATEJİK PAZARLAMA YÖNETİMİ

Marka Başarısının Yol Haritası

### MARKA YÖNETİMİ

Marka ve İŞletme İtibarı için

### KURUMSAL İLETİŞİM ve ALGI YÖNETİMİ

Fuarlarda Başarı için

### ETKİN ve ETKİLİ FUAR OPERASYONU

## Genel Kapsamlı Satış Eğitimleri

Satış Mesleğinin Profesyonellerine

### TEMEL SATIŞ BECERİLERİ

Satış Mesleğinin Profesyonellerine

### SATIŐIN PSİKOLOJİSİ

Satış Mesleğinin Profesyonellerine

### İTİRAZLARLA BAŐA ÇIKMA ve İKNA

Satış Takımlarının Yöneticilerine

### SATIŞ YÖNETİMİ

## Sektörel Satış Eğitimleri

Üretici ve Distribütör Őirketlerin Satış Temsilcileri için

### BAYİ KANALINA SATIŞ BECERİLERİ

Otomotiv Sektörü SatıŐıları için

### OTO SATIŞ BECERİLERİ

Gayrimenkul Satış Temsilcileri için

### KONUT SATIŞ BECERİLERİ

Mağaza Satış Görevlileri (Tezgahtarlar) için

### TEZGAHTAN (MAĞAZA) SATIŞ BECERİLERİ

Sigorta Sektörü Satış Temsilcileri için

### POLİÇE SATIŞ BECERİLERİ

## Genel Kapsamlı Kurumsal Gelişim Eğitimleri

Geleceği Yönetme Sanatı

### STRATEJİK YÖNETİM ve PLANLAMA

Etkin Kurum İçi İletişim için

### ÖRGÜTSEL İLETİŞİM

İş Verimliliği için

## SÜREÇLERLE YÖNETİM TEMEL EĞİTİMİ

Başarılı Toplantılar için

## TOPLANTI KÜLTÜRÜ

Sorun Çözmenin Yol Haritası

## PROBLEM ÇÖZME TEKNİKLERİ

Kamu Kurumları için

## İÇ KONTROL TEMEL EĞİTİMİ

Geleceğe Kaygısız Yürümek için

## KURUMSAL RİSK YÖNETİMİ

## Yöneticiler İçin Yönetimsel Gelişim Eğitimleri

İşletme İçi Savaşlara Son

## ÇATIŞMA YÖNETİMİ

Toplantı Yönetmek Zorunda Olan Yöneticiler için

## VERİMLİ ve ETKİN TOPLANTI YÖNETİMİ

Kurumsal Aidiyet ve Örgütsel Hareket için

## MOTİVASYON YÖNETİMİ

Sonuç Odaklı Yönetim için

## HEDEFLERLE YÖNETİM

Yöneticinin Dili

## YÖNETSEL İLETİŞİM

Zamanla Yarışmak için

## ETKİN ve VERİMLİ ZAMAN YÖNETİMİ

Ruhları Ateşleme Sanatı

## LİDERLİK BECERİLERİ

Başarıya Takımlarla Ulaşmak

## TAKIM KÜLTÜRÜ ve TAKIM LİDERLİĞİ

Yönetici ve Yönetici Adayları için

## TEMEL YÖNETİM BECERİLERİ

## İş Görenler İçin Gelişim Eğitimleri

İş Görenler için Takım Çalışmasının Duygusal Boyutu

## BİRLİKTE ÇALIŞMA SANATI

İletişimin Protokol Boyutu

## İŞ GÖRENLER için PROTOKOL KURALLARI

Zamanı Verimli Kullanması Gereken İş Görenler için

## İŞ GÖRENLER için ZAMAN YÖNETİMİ

Etkili ve Verimli Bir İletişim için

## İŞ GÖRENLER İÇİN ETKİN ve ETKİLİ İLETİŞİM BECERİLERİ

## Perakendecilik Eğitimleri

Perakende Mağaza Çalışanları için

## PERAKENDE MAĞAZALARDA HİZMET ve DAVRANIŞ DOĞRULARI

Perakende Mağaza Yöneticileri için

## PERAKENDE MAĞAZALARDA HİZMET KALİTESİ YÖNETİMİ